



Mitarbeiter im Verkauf Baustoffe

Als Mitarbeiter im Bereich Baustoffe betreust Du unsere gewerblichen Kunden aus der Handwerks- und Baubranche professionell und umfassend. Auch private Kunden und Häuslebauer sind bei Dir an der richtigen Adresse. Du berätst fachlich kompetent – unter anderem auch in einer unserer Musterausstellungen. Du erstellst Preiskalkulationen und verfolgst erstellte Angebote bis zum Kaufabschluss. Nach dem Kauf stehst Du dem Kunden für Rückfragen und Reklamationen zur Verfügung und pflegst die Beziehung zum Kunden. Auch bist Du für eine wirtschaftliche Bestandsplanung verantwortlich und löst Bestellungen aus.

DEIN PROFIL

- Freude an der Vertriebstätigkeit & Interesse an der Baubranche
- Freude im Umgang mit Menschen
- Lernbereitschaft in Bezug auf neue Prozesse & Produkte
- Belastbarkeit, Teamfähigkeit & Bereitschaft zu besten Vertriebsleistungen
- Vorzugsweise kaufmännische Berufsausbildung & Erfahrung in der Baubranche / im Vertrieb

WIR BIETEN DIR

- Kleine, kompetente Teams & flache Hierarchien
- Abwechslungsreiche Tätigkeiten im Handels- und Vertriebsalltag
- Verschiedenste Weiterbildungsmöglichkeiten bei Produktkenntnis und Vertriebsfähigkeiten
- Geregelte Arbeitszeiten (Schichten nur zwischen 06:30 18:00, Samstagsarbeit nur 2-wöchig von 08:00-12:00)
- Weitere exklusive Mitarbeitervorteile

Wir freuen uns auf Deine Bewerbung mit Angabe des nächstmöglichen Eintrittstermins und der Gehaltsvorstellung an! (Selbstverständlich behandeln wir jede Bewerbung vertraulich.)

Arbeitsort: RHG Bauzentrum Stollberg, Auer Str. 16, 09366 Stollberg

Ansprechpartner: Joshua Georgi (job@rhg-bauzentrum.de, 037464/877-137)

[Jetzt online bewerben!](#)